

... sucht eine/n

## **Account Manager/Project Manager (m/w) mit Drive für nationale und internationale Kunden**

### **Deine Aufgaben bei uns**

- Du bist für die strategische Beratung (offline wie online) deiner Kunden verantwortlich und gibst Feedback zu Ideen und Vorstellungen
  - Du erarbeitest gemeinsam mit deinen Kunden Briefings
  - Du bist für die Erstellung von Timings, Kalkulationen und Kapazitätenplanung verantwortlich
  - Du trägst zusammen mit dem/der Etat-Direktor/in die Verantwortung für deine/eure Etats
- Du führst Marken strategisch und gehst auf Kundenbedürfnisse ein
  - Du bist für das operative Projektmanagement verantwortlich
  - Du stehst im kontinuierlichen Austausch mit der Creation
    - Du präsentierst eure Ideen beim Kunden

### **Was bringst du mit?**

- Du hast eine abgeschlossene höhere Ausbildung (Uni, FH, Werbeakademie etc.)
- Du bringst bereits 3–5 Jahre Erfahrung in der Kommunikationsbranche mit
  - Du bist erfahren in der Abwicklung von crossmedialen Kampagnen (digital/klassisch/social)
    - Du hast Interesse an Strategie, technologischen/digitalen Entwicklungen und New Business
    - Du hat sehr gute Englischkenntnisse
  - Du hast Interesse an Strategie und New Business
    - Du bringst einen hohen Qualitätsanspruch mit und gibst dich nicht so schnell zufrieden
- Du bist eine Person, die sehr kundenorientiert handelt und starke Präsentations-Skills mitbringt
  - Dich zeichnen Teamgeist, Flexibilität sowie ein selbständiger und strukturierter Arbeitsstil aus

### **Was bieten wir dir?**

- Du wirst Teil eines aufgeschlossenen, höchst creativen und dynamischen Teams
  - Wir bieten ein marktkonformes KV-Gehalt ab 39.200,- EUR/Jahr (brutto) mit Bereitschaft zur marktkonformen Überbezahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung an [bewerbung@dmb.at](mailto:bewerbung@dmb.at)