

Als führende österreichische Kommunikationsagentur,  
die europaweit tätig ist, suchen wir eine/n

## **Business Development Manager (m/w)**

### **Welche Aufgaben/Verantwortlichkeiten erwarten dich?**

- Du verantwortest Aufbau und Führung eines systematischen und strategischen Business Developments im Unternehmen
  - Vertriebsaktivitäten in den Kernmärkten DACH
  - Marktbeobachtung, Trend- und Konkurrenzanalyse
- Identifikation von Marktchancen und Evaluation neuer Geschäftsfelder
  - Kontaktaufnahme und Gewinnung potenzieller Kunden über Warmanfragen, Kaltakquise und Ausschreibungen
  - Präsentation der Agentur-Credentials bzw. Erstellung individueller Kundenpräsentationen
  - Verantwortung der Datenbank über potenzielle Kunden

### **Was bringst du mit?**

- Mehrjährige Erfahrung in der erfolgreichen Kunden- und Projektakquise im Bereich Kommunikation/Branding oder Werbung
  - Gutes Netzwerk (vor allen Dingen) in Österreich
  - Fähigkeit, Marktchancen, Trends und Einflüsse zu erkennen, Konzepte zu erstellen und umzusetzen
- Strategisches Geschick, Networking- und Führungskompetenz
  - Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
    - Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
  - Dynamische und erfolgsorientierte Persönlichkeit mit unternehmerischem Denken und überzeugendem und sicherem Auftreten.

Na, fühlst du dich angesprochen? Wunderbar!

Dann schick' doch deine Bewerbungsunterlagen an  
Frau Alice Hudler-Wagner, [ahu@dmb.at](mailto:ahu@dmb.at)

Wir bieten ein Bruttogehalt ab 3.600 Euro (14 mal) lt. KV auf Vollzeitbasis mit Bereitschaft zur marktkonformen Überbezahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung.

Wir freuen uns auf dich!